

Looking for a **NEW** challenge?

Wir bieten Beratung, die Strategie mit Technologie vereint und verbindet Unternehmertum mit Innovationsgeist. Bei uns warten auf Sie außergewöhnliche Entwicklungschancen, vielfältige Gestaltungsräume und Kollegen, die schnell zu Freunden werden.

Consulting. Software. Ventures.

(Junior) Consultant Digital Marketing, Sales & Customer Service (m/w/d)

Berlin. Düsseldorf. Frankfurt am Main. Hamburg. Leipzig. München. Stuttgart. Walldorf.

Ihre Aufgaben:

Die Kompetenzgruppe Digital/Customer Management berät weltweit führende nationale und internationale Unternehmen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Kundenservice – von der strategischen Ausrichtung über Geschäftsprozessoptimierung bis zur operativen Umsetzung mit allen relevanten IT Business Solutions.

- Entwicklung und Implementierung von innovativen Marketing-Lösungen und Vertriebsstrategien
- Unterstützung bei analytischen Themen wie Kundensegmentierung und Customer Value Analysen
- Bearbeitung operativer Themen wie Kampagnenmanagement und Vertriebsprozessoptimierung

Damit punkten Sie bei uns:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsmathematik, des (Wirtschafts-)Ingenieurwesens oder vergleichbarer Studiengänge
- Erste Berufs-/Beratungserfahrung im Bereich CRM und Vertriebsprozesse
- Exzellente analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Hohe Lernbereitschaft für die strategische und operative Ausgestaltung von Geschäftsprozessen im Vertrieb
- Erste Erfahrungen mit gängigen CRM Plattformen wie z.B. Salesforce sind wünschenswert
- Hohe technische Affinität und generelles Interesse an der Gestaltung und Integration von IT-Lösungen im Zusammenhang mit betriebswirtschaftlichen Fragestellungen
- Leidenschaft für neue Technologien und Trends sowie deren sinnvollen Einsatz in Unternehmen

- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Kundenorientiertes und eigenverantwortliches Arbeiten innerhalb unserer Projektteams
- Bereitschaft zu nationaler und internationaler Reisetätigkeit
- Sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse

Damit punkten wir bei Ihnen:

- Vielfältige **Karrierperspektiven** in einem unbefristeten Arbeitsvertrag mit zahlreichen Trainings- und Coachingangeboten und individueller Betreuung durch persönlichen Development Manager
- Ein attraktives **Vergütungsmodell** inklusive eines erfolgsabhängigen Bonus mit Option zur Umwandlung in zusätzliche Freizeittage
- **Hybrides Arbeiten** mit neuestem technischem Equipment inkl. Smartphone: beim Kunden, in einer unserer top Office Locations oder zu Hause
- Umfangreiche Angebote für die **Work-Life-Balance** wie z.B. Familienservice & Firmenfitness sowie zahlreiche Corporate Benefits
- Flache Hierarchien und eine teamorientierte **Unternehmenskultur**, in der Diversity und Wertschätzung, ökologische Verantwortung und gesellschaftliches Engagement dazu gehören



Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung unter www.bearingpoint-careers.de

Sie haben Fragen? Wir freuen uns auf Ihren Anruf: +49 800-0001 824

BearingPoint®